

Georg-Edwin Gurk



Ausbildung:

Dipl.-Ing. Elektrotechnik

Beruflicher Werdegang:

15 Jahre Marketing und Vertriebsleitung für Ingenieurprodukte eines USA-Anbieters:

- Mentorentätigkeit - Überarbeitung und Anpassung von Führungskonzepten / Organisationsstrukturen
- Analyse, Neustrukturierung und Effizienzsteigerung von Vertriebsorganisation
- Durchführung von unternehmensspezifischen Schulungsprogrammen und Führungskräfte-seminaren

3 Jahre Niederlassungsleiter einer Leasing-Gesellschaft

- Investitionsgüter einer Privatbank
- Aufbau der Vertriebsstrukturen, Steuerungssysteme, Führungskonzepte

3 Jahre Geschäftsführer im Großanlagenbau, national/international

- Anbahnung und begleitende Unterstützung bei Unternehmensbeteiligungen, -käufen und Unternehmensverkäufen (M & A)
- Strategische Beratung von "neuen" Tochtergesellschaften

7 Jahre leitender Direktor des Immobilienbereiches einer Bank

- Personalführung
- Verwertungskonzepte
- Portfolio-Verantwortung
- Profilierung der Marketing- und Vertriebsaktivitäten für institutionelle und private Kunden
- Verbesserung DV- und Bürotechnik
- Verantwortlicher Leiter für den Vertrieb von Verbundprodukten, Baufinanzierung, Versicherungen, Bausparen und Fördermittelprogramme
- Vorsitz im Verbund-Projektgruppe Immobilienzentrum (ab 1994/Vision 2010)

seit 1997 Consulting - Immobilien Management-Beratung (Personalberatung)

- Headhunting
- Personalsysteme, Unternehmensverkäufe, Strategische Beratung

Beratungsschwerpunkte:

- Personalberatung: Suche von Managern (Bereichsleiter etc.), US-GAAP - Spezialisten, Accountern und Key-Accountern sowie Consultants in den folgenden Branchen: Banken, Versicherungen, Leasing-, Immobilien- und Consultingunternehmen. Für IT-Unternehmen, Start-ups und Telekommunikationsunternehmen wurden Gesamtvertriebsleiter, Niederlassungsleiter, Accounter und Key Accounter, im Bereich Telekommunikation speziell Junior und Senior Vertriebsbeauftragte für Geschäftskunden gefunden
- M & A: Verkaufs- und Suchaufträge im Bereich der Consulting-Unternehmen (operative Managementberatung, ERP-Beratung, Individualprogrammierung, Systemintegration im Host- und Client/Server-Bereich)